



**Gestalten Sie mit uns
die Medizintechnik
von morgen.**



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Associate Sales Representative Neurovascular (m/w/d)

 Schweiz | Wohnort idealerweise in Süddeutschland / Grenzregion Schweiz

Sie möchten den nächsten Schritt im Medizintechnik-Vertrieb gehen oder bringen bereits erste Vertriebserfahrung mit? Dann bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich im Schweizer Markt zu einem kompetenten Ansprechpartner für führende neurovaskuläre Zentren zu entwickeln.

Je nach Ihrer Vorerfahrung übernehmen Sie früh Verantwortung oder werden strukturiert in den Schweizer Markt eingearbeitet. Dabei lernen Sie unsere Produkte, unsere Kunden und die Besonderheiten der Neurointervention im klinischen Alltag kennen und übernehmen Schritt für Schritt mehr Verantwortung für ausgewählte Zentren.

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung beim Ausbau und der Betreuung unseres Kliniknetzwerks in der Schweiz
- Begleitung von Kundenbesuchen, Fallunterstützungen und technischen Beratungen im klinischen Alltag
- Aufbau und Weiterentwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Unterstützung bei Trainings, Workshops und Anwenderschulungen
- Repräsentation von Acandis auf Kongressen und Fachveranstaltungen
- Entwicklung fundierter Produkt-, Markt- und Therapieexpertise im Bereich der neurovaskulären Therapien
- Enge Zusammenarbeit mit Sales, Marketing, Product Management und Clinical Affairs
- Je nach Erfahrung schrittweise Übernahme eigener Account-Verantwortung

Unsere Anforderungen:

- Erste Berufserfahrung im medizinischen Umfeld, in der Medizintechnik oder im Vertrieb von Vorteil
- Motivation, sich langfristig im neurovaskulären Vertrieb weiterzuentwickeln
- Begeisterung für Kundenkontakt, klinische Themen und den Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Technisches und medizinisches Verständnis oder eine hohe Lernbereitschaft
- Souveränes Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten:

- Eine strukturierte und individuelle Einarbeitung entsprechend Ihrer Vorerfahrung
- Die Chance, sich langfristig zum Ansprechpartner für den Schweizer Markt zu entwickeln
- Zusammenarbeit mit einem erfahrenen internationalen Vertriebsteam
- Attraktives Vergütungspaket mit Grundgehalt, Bonus und Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum

JETZT BEWERBEN!

Wer wir sind:

Bei Acandis entwickeln und produzieren wir Medizintechnik, die Schlaganfälle behandelbar macht und so das Leben tausender Patienten verbessert. Unsere Innovationen „Made in Germany“ sind in über 60 Ländern im Einsatz – und jedes einzelne Produkt kann im entscheidenden Moment Leben retten.

Was uns ausmacht:

Bei uns treffen wissenschaftliche Expertise und technologische Innovation auf ein internationales, interdisziplinäres Team. Flache Hierarchien und ein offenes Arbeitsumfeld geben Ihnen den Raum, Ideen einzubringen, Verantwortung zu übernehmen und gemeinsam Großes zu bewegen.

Klingt spannend?

Dann senden Sie Ihre Unterlagen an
career@acandis.com
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sie haben Fragen?

Wir freuen uns auf Ihren Anruf!



Maxi Vogelbacher

Personalreferentin

+49 (0) 7231 980 84 137